

SALES PLANNING / LA SOLUZIONE ADOTTATA DA CAVIRO TAGLIA DEL 40% I TEMPI**Meno cantina per Tavernello con la pianificazione di Txt**

Caviro (vini Tavernello e Castellino) introduce un sistema integrato di sales & operations planning. Obiettivo: prevedere domanda e funzioni di pianificazione della produzione. La scelta è caduta sulle soluzioni di **Txt**. Secondo l'azienda, la pianificazione ha permesso di ridurre i

tempi del 40% e di aumentare la flessibilità del sistema produttivo alla domanda di mercato. In particolare, Caviro ha registrato una diminuzione delle rotture di stock pari a circa il 60% sui prodotti ad alta rotazione, senza aver aumentato il livello delle scorte a magazzino.