

...and supply chain  
...TXT solutions  
...software  
...statistics of algorithms  
...current sales data and  
...forecast of de...

## L'italiana Txt fa acquisti in Gran Bretagna con Bgm Solutions

Rafforzando il posizionamento nel mercato anglosassone, il gruppo consolida le relazioni con i clienti inglesi e nord europei

Data Business 10-04-2008

Txt e-solutions ha sottoscritto l'acquisto del 100% di Bgm Solutions, specialista nella fornitura di soluzioni software per la gestione di

### **Demand&Supply Chain**

**Management** con sede a Wynyard (Uk). Bgm Solutions al 31 luglio 2007 ha registrato un fatturato pari a 744 mila sterline, un reddito operativo netto di 183mila sterline con una marginalità di circa il 25% e un utile netto di 171 mila sterline; la posizione finanziaria netta si è attestata a quot 67 mila.

Il valore dell'operazione è di **1,4 milioni di sterline**, di cui 1,2 milioni pagato al closing e il restante alla chiusura dell'anno fiscale di Bgm Solutions, in misura proporzionale al raggiungimento di un obiettivo di redditività prefissato per l'anno in corso. Il deal è stato finanziato mediante debito a m/l termine (5 anni) ottenuto da una primaria banca italiana. I soci fondatori di Bgm, coerentemente al contratto sottoscritto, continueranno a prestare la propria attività in azienda almeno per i prossimi tre anni. In realtà è dal 2004 che le due aziende hanno un rapporto di **partnership** relativo all'implementazione e alla vendita del prodotto [TxtPerform](#) nel mercato inglese, con una lunga lista di collaborazioni di successo nei progetti sviluppati per clienti di alto profilo quali Husqvarna, Young's Seafood, Weetabix, Yeo Valley, Cereform, Woodward Food-Services, Chelsea Football Club e Hellermann Tyton.

L'acquisizione di una società parte di un network consolidato si colloca nell'ambito della strategia di **crescita** per linee esterne dichiarata da Txt e-solutions al fine di incrementare la propria presenza nei mercati inglese e nord europeo, da sempre considerati rilevanti per le prospettive di business del Gruppo.